



## Contenido

Del 05 al 11 de marzo del 2012

	<b>A PROPÓSITO DE BILL GATES</b>	Editorial	2
	<b>CANAL ROJO, CANAL VERDE</b> <i>Sucesos positivos y negativos que llamaron la atención de la "Aduana" de COMEXPERU.</i>	Hechos de Importancia	3
	<b>SERVICIOS 2.0 TAMBIÉN QUIEREN SER INCLUIDOS</b> <i>La industria peruana de software en la búsqueda del desarrollo de su potencial.</i> <b>TRATADO CON TAILANDIA AL 100%</b> <i>Se buscaría ampliar el universo de productos que cubre el tratado, así como mejorar en temas de servicios, inversiones y procedimientos aduaneros, con miras a lograr ser el hub de dicho país en la región.</i>	Actualidad	4
	<b>CEMENTO PARA SEGUIR CRECIENDO</b> <i>En el 2011 se registró una producción total de 8.6 millones de TM.</i>	Economía	6
	<b>IMPORTACIONES EN ENERO</b> <i>De acuerdo con cifras de la SUNAT, las importaciones de enero alcanzaron un valor de US\$ 3,384 millones.</i>	Comercio Exterior	7

### SEMANARIO COMEXPERU

#### Director

Eduardo Ferreyros Küppers

#### Co-editores

Rafael Zacnich Nonalaya

Ricardo Paredes Castro

#### Promoción Comercial

Helga Scheuch Rabinovich

#### Equipo de Análisis

Francisco Cava Quintero

David Ospino Ibarra

#### Corrección

Angel García Tapia

#### Diagramación

Carlos Castillo Santisteban

#### Publicidad

Edda Arce de Chávez

#### Suscripciones

Giovanna Rojas Rodríguez

COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú

Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú.

e-mail: [semanario@comexperu.org.pe](mailto:semanario@comexperu.org.pe)

Tel.: 625 7700 Fax: 625 7701

Reg. Dep. Legal 15011699-0268

**MURANO**  
La evolución de las SUV Crossover.





## A propósito de Bill Gates

*“La ayuda debe ir a los más pobres, no a países con ingresos medios como Perú”.*

*“Cuando ayudas a países como Perú, un país de ingresos medios, con US\$ 10,000 de renta per cápita, mientras hay niños muriendo de malaria y gente que no consigue medicinas para el sida, el resultado es bastante diferente”.*

*“Cuando ayudas a este tipo de países con un nivel suficiente de riqueza debes preguntarte por qué, por qué le ayudas. La ayuda debería ser para los más pobres. La Comisión Europea, por ejemplo, ha decidido dar menos ayuda a países de ingresos medios y esa es una gran decisión”.*

*“El Perú tiene recursos que explotar y podría ser tan rico como un país europeo”.<sup>1</sup>*

Las declaraciones de Bill Gates en España sobre el Perú han motivado reacciones y aclaraciones de distintos tipos. Independientemente de los que buscan descalificar sus palabras, porque el PBI per cápita peruano es cercano a los US\$ 5,600 y no los US\$ 10,000 mencionados por el exitoso empresario (Bill Gates, que no es un improvisado, se refería al PPP, paridad de poder de compra por sus siglas en inglés<sup>2</sup>), y de los que lo descalifican por desconocimiento de la realidad, la desigualdad y los bolsones de pobreza del Perú, considero importante rescatar algunos temas.

En general, no nos gusta, no parece una buena noticia, preferimos que nos sigan enviando recursos del exterior. Pero lo primero que quisiera rescatar es la reacción absolutamente moderada, inesperada desde mi punto de vista, de los líderes de opinión peruanos. Cuando leí las declaraciones por primera vez, pensé: pobre hombre, será declarado enemigo del Perú. Pero no y es que pienso que, en el fondo, a pesar de algunas críticas, los peruanos sabemos o sentimos que tiene algo de razón e, incluso, creo que muchos sintieron algo muy parecido al orgullo (pocos lo admitirían) por un reconocimiento al progreso y el crecimiento de los últimos años.

La mayoría de peruanos reaccionan emotivamente, de manera desproporcionada. Cuando alguien se atreve a insinuar que la gastronomía peruana no es la mejor del mundo, las vestiduras se empiezan a rasgar, no toleramos semejante despropósito y vienen las acusaciones de traición a la patria y todos los etcéteras. Pero ante declaraciones de que el Perú debería recibir menos ayuda internacional, la gente sigue con lo suyo y el hecho no pasa de ser una anécdota.

Otro asunto interesante para rescatar es que se pone en evidencia que sí, estamos cruzando o ya hemos cruzado una línea, que vamos camino al primer mundo si durante los próximos años mantenemos las políticas adecuadas que se vienen llevando a cabo. Chile está ya en ese rumbo. Pero no todos vamos a la misma velocidad ni apuntamos en la misma dirección. Hay quienes quieren frenar el crecimiento, lo que me lleva a la siguiente idea.

Bill Gates pone en evidencia una realidad que venimos sufriendo y, de alguna manera, tolerando demasiado: tenemos los recursos para ser ricos (como europeos, dice) y no los explotamos como corresponde. Se han frenado las inversiones y eso porque se ha perdido espacio (que el Gobierno está esforzándose por recuperar) frente a aquellas voces cercanas a lo delincencial que buscan mantenernos en la pobreza, tras una militancia ideológica que los abanderados de las libertades económicas, salvo algunas excepciones, no saben mantener. La militancia política de aquellos en pro del desarrollo y el crecimiento casi no existe y muchos comentan y ven desde el balcón y no en la cancha (repito, salvo algunas excepciones) cómo se sigue perdiendo espacio frente a una militancia retrógrada y muchas veces vil que las 24 horas vive de eso... y están siendo exitosos, pues han logrado frenar importantes proyectos de inversión. ¡No deben vencer!

Eduardo Ferreyros  
Gerente General  
COMEXPERU

<sup>1</sup> Fuente: RPP.

<sup>2</sup> El factor de conversión de paridad de poder de compra indica qué cantidad de la moneda de un país es necesaria para comprar lo que en Estados Unidos se compraría con un dólar. Al emplear este factor en lugar del tipo de cambio, podemos convertir el PBI per cápita de un país a dólares estadounidenses incorporando las diferencias de precio de los mismos productos. Así, este factor ayuda a comparar el PBI per cápita de distintos países con mayor exactitud. Como usualmente en los países en desarrollo los precios son más bajos, su PBI per cápita expresado en dólares ajustados por este factor es más alto que su PBI per cápita expresado en dólares estadounidenses usando el tipo de cambio.



\* Fuente: HSBC "El Mundo en el 2050"

### En el futuro no quedarán mercados por emerger

En el 2050, 19 de las 30 mayores economías del mundo serán de países que actualmente se consideran "emergentes".\*

En HSBC lo ayudamos a lograr nuevas conexiones en Perú y en el mundo para Comercio Exterior.

HSBC  
Banca Comercial

regresar  
página 1



### CIFRAS TRUCHAS

En una reciente publicación de *The Economist*, se señala la desconfianza que existe respecto de las estadísticas que provee el Gobierno argentino. Esto se debe a que, a partir del 2007, se publican cifras de inflación anual entre el 5% y el 11%, mientras que diversos analistas independientes dan números entre 2.5 y 3 veces mayores que los oficiales. Estas estadísticas se estarían mostrando con la finalidad de “maquillar” la situación económica del país gaucho, cuya población tiene un justificado temor a los procesos inflacionarios ya que en la década de los 80 sufrieron uno muy severo. Cabe resaltar que entre los principales perjudicados destacan los tenedores de bonos indexados a la inflación, ya que los intereses que deberían recibir son menores porque la inflación “oficial” sería diferente a la real. Esta es solo otra prueba acerca del sistema económico poco ortodoxo que se está aplicando en Argentina, el cual incluye barreras comerciales y controles de tipo de cambio, con la finalidad de mantener artificialmente su economía (ver Semanarios N° [638](#), [644](#) y [646](#)).

### LEY GENERAL DEL TRABAJO, RECARGADA

La semana pasada se publicó el informe técnico de la nueva Ley General del Trabajo, elaborado por la Comisión de Expertos, luego de la presentación del mismo al Consejo Nacional del Trabajo y Promoción del Empleo (CNTPE). En este documento se revisó y actualizó esta ley, además de mostrarse los puntos en los que hay consenso con el CNTPE, cuáles son lo que faltan por discutir y los nuevos puntos incluidos por esta comisión. Dentro de sus aportes destacan la ampliación de la indemnización por despido arbitrario de 12 a 18 sueldos, el disminuir la renovación de los contratos hasta 18 meses y no tres años para los trabajadores nuevos, como es actualmente, entre otros. A pesar de buenas medidas como el respeto a la privacidad del trabajador, esta nueva ley solo incrementaría los costos de ingreso y salida de los trabajadores lo que a su vez generaría pérdida de competitividad en las empresas por crear desincentivos a la contratación formal, además de aumentar la rigidez laboral (ver Semanarios N° [645](#) y [646](#)). Por ello, sí afectaría a las empresas y a la economía en su conjunto, contrariamente a lo que menciona el presidente de dicha comisión.

### MÁS PROTESTAS CONTRA LA MINERÍA

El presidente del Gobierno Regional de Cajamarca, Gregorio Santos, estaría preparando una movilización para el 9 de marzo y un paro regional para el 11 de abril contra la “imposición del Gobierno central y las mineras en su región”, en clara alusión al peritaje internacional del proyecto Conga. Esto es simplemente otra muestra de la finalidad política que tiene toda esta movilización en contra de la minera, ya que el peritaje demuestra la intención del Gobierno central y de la minera Newmont de disipar todas las dudas sobre el proyecto. Cabe resaltar que la empresa se ha mostrado abierta a recibir e implementar todas las sugerencias de este peritaje. Por otro lado, Santos señala que ha ordenado un peritaje paralelo a cargo de Grufides, vinculada a OXFAM, ONG que ya se encargó de condenar a la miseria a los pobladores de Tambogrande (ver [Semanario N° 635](#)) y que no nos sorprendería que tome la misma actitud con la gente en Cajamarca. El proyecto Conga debe realizarse en el país, ya que no solo significaría el gran monto de US\$ 4,800 millones de inversión que conlleva, sino una forma del Estado de mostrar que no cederá ante los pedidos injustificados de unos líderes políticos que son grupos que sustentan su lucha en hechos completamente tergiversados (ver [Semanario N° 641](#)).

### FACTURAS ELECTRÓNICAS

A partir de setiembre del presente año, las empresas podrán olvidarse del uso del papel para la emisión de facturas, ya que podrán acogerse al sistema virtual mediante el uso de las facturas electrónicas, lo cual significaría un ahorro de entre el 30% y 80% de sus costos de facturación. Para acceder a este beneficio, las empresas deberán obtener sistemas informáticos que les permitan la elaboración de facturas virtuales. Además, deben ser autorizadas por la Sunat con la finalidad de observar si cumplen con las normas tributarias.

Este sistema sería muy provechoso, no solo por la reducción en los costos de facturación, sino porque facilitaría también las labores de fiscalización del ente recaudador (ver [Semanario N° 592](#)).

No dejes a la suerte tus operaciones  
de Comercio Exterior con China

Para mayor información llama al 219 2347

 Grupo Interbank

 regresar  
página 1



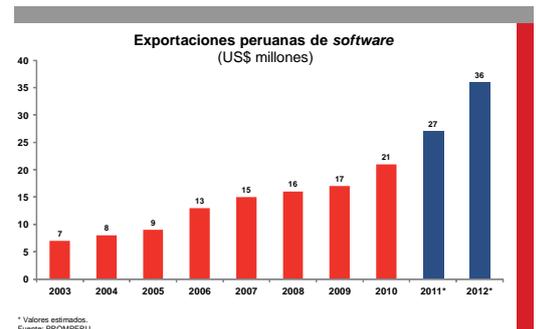
## Servicios 2.0 también quieren ser incluidos

Tal como señalamos en la [edición anterior](#) del Semanario COMEXPERU, a la exportación de servicios le urge una reglamentación clara, justa y promotora de inversiones, con la finalidad de desarrollar el potencial del sector. Asimismo, señalamos una serie de dificultades por las que atraviesa el mismo, las cuales no le son esquivas al caso particular de la oferta peruana de software. A continuación, revisaremos las cifras, perspectivas y principales trabas de este último, donde predominan las micro y pequeñas empresas.

### NÚMEROS ALENTADORES

De acuerdo con cifras de Promperú, el sector del *software* peruano está compuesto por más de 300 empresas, de las cuales un 63% son microempresas y un 27% son pequeñas empresas. En los últimos años ha mostrado un importante dinamismo al registrar una tasa de crecimiento promedio anual del 15% en el período 2003-2009, con lo que ha pasado de US\$ 85 millones a US\$ 167 millones de ventas totales (no incluye empresas multinacionales extranjeras). Cabe resaltar que esta es una industria que genera alrededor de 6,000 empleos directos altamente calificados y unos 9,000 empleos indirectos.

En lo que respecta a los envíos al exterior, las empresas han logrado triplicar sus ventas, al pasar de US\$ 7 millones en el 2003 a US\$ 21 millones en el 2010. Por su parte, el organismo promotor de las exportaciones estima ventas al exterior por US\$ 27 millones al cierre del 2011 y de US\$ 36 millones durante el 2012. Entre los principales destinos de exportación se encuentran: EE.UU., que abarca el 53% del total exportado; la Comunidad Andina, con un 27%; Europa, con un 14%, entre otros. Cabe resaltar que la incursión en el mercado internacional se debe principalmente a la competitividad en los costos de producción y a los estándares de calidad reconocidos en el exterior, como ISO 9000 y CMMI.



### UNA MANITO PARA POTENCIARLOS

Pese al desempeño alcanzado en los últimos años, la industria peruana de *software* presenta una serie de trabas que limitan un crecimiento aún mayor del sector. Según empresas consultadas, se tienen identificadas las siguientes:

1. El Estado suele contratar una gran cantidad de personal técnico para elaborar sistemas y procesos que son supervisados por la propia administración pública, en lugar de poner en licitación tales servicios. Este hecho conlleva a una serie de demoras y problemas de implementación. El sector privado cuenta con un conjunto de principios, métodos, procedimientos, normas técnicas y gestión de calidad por resultados que podrían agilizar la ejecución de proyectos con menores costos. Actualmente, la empresa privada funge como un suministrador de recursos, los cuales finalmente son administrados por el Estado.
2. Falta de voluntad política para brindarle la oportunidad a las empresas peruanas de participar en procesos de licitación sobre proyectos de gran envergadura, en los cuales se propone una licitación pública internacional con umbrales que sacan de carrera a las empresas locales.
3. Régimen laboral inadecuado. Dada la particularidad del sector, las asignaciones de personal se deberían manejar por proyecto, no de forma permanente. Un régimen dinámico y flexible para el inicio y la culminación de la relación laboral con el personal técnico podría elevar la productividad del sector.
4. Falta de personal calificado. Uno de los principales cuellos de botella es la falta de educación técnica de su personal, la cual muchas veces es solventada por la propia empresa (recordemos que el 90% son micro y pequeñas empresas). Por lo general, los profesionales aspiran a puestos de gerencia o de dirección de proyectos, por lo que existe escasez de programadores especializados que son necesarios para brindar las soluciones que el mercado requiere.

La industria peruana de *software* es otro claro ejemplo de cómo, con voluntad política y reglas de juego claras, los servicios de exportación podrían desarrollar su potencial hacia los próximos años. Otros países de la región ya se compraron el tema; por ejemplo, en el caso chileno, ProChile tiene a la exportación de servicios como una de sus prioridades, por lo que en el año 2007 trabajó conjuntamente con el Servicio Nacional de Aduanas para identificar las ramas de servicios y con ello recibir los beneficios del comercio exterior; mientras que en Colombia, desde 1999, las empresas exportadoras de servicios reciben los beneficios de quedar exentas del IGV, reciben apoyo de Proexport y consiguen créditos a tasas preferenciales de Bancoldex. Cabe resaltar que, en el período 2000-2009, las exportaciones colombianas de servicios informáticos crecieron a una tasa promedio anual del 23%.

Exhortamos a las entidades competentes en el tema a ver el mapa de la exportación de servicios peruanos. Demanda existe y existirá, solo es cuestión de brindar una oferta que compita en las mismas condiciones que las de nuestros principales vecinos.



almacenes



logística



warrants



depsa files



www.depsa.com.pe

regresar  
página 1



## Tratado con Tailandia al 100%

El 31 de diciembre del año pasado, entró en vigencia el protocolo entre Perú y Tailandia para acelerar la liberalización del comercio de mercancías y la facilitación del comercio y sus protocolos adicionales. Este puede llegar a ser muy provechoso para el país dado el potencial del mercado tailandés (ver [Semana N° 643](#)); sin embargo, aun existen sectores y temas pendientes hasta formalizar un TLC al 100%. Por el lado del país asiático, se han dado muestras de interés en consolidar el acuerdo con el Perú.

Han pasado cerca de siete años desde que se cerraron las primeras negociaciones o de lo que se llamó “cosecha temprana”, tiempo en el cual la situación de ambos países ha mejorado considerablemente. Así, el PBI nominal del Perú ha aumentado un 112% en esos años, mientras que el de Tailandia lo hizo en un 92%. Además, el intercambio comercial del país asiático se ha duplicado, mientras que en el caso de nuestro país se ha incrementado un 183%. Estas considerables cifras no son de sorprender, ya que los países emergentes con mayor potencial después de China son Tailandia y Perú, respectivamente, de acuerdo con Bloomberg Markets.

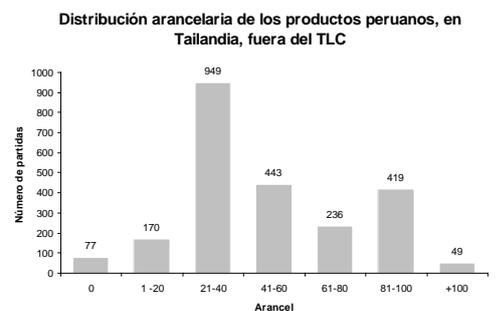
### SACÁNDOLE “EL JUGO” AL TLC

Uno de los motivos principales por los cuales Tailandia impulsó este tratado fue que vio al Perú como un potencial *hub* de inversiones en la región. Sin embargo, cabe mencionar que actualmente Chile estaría compitiendo con nosotros como plaza de inversiones y, a su vez, se encuentra negociando un TLC con el país asiático durante los últimos dos años. Es por ello que resulta vital negociar y culminar lo que resta para consolidar el acuerdo que actualmente representa una ventaja comparativa frente al resto de países de la región. Asimismo, vale la pena añadir que sería beneficioso para las inversiones peruanas, porque abriría la puerta al Sudeste Asiático (una de las regiones más dinámicas del mundo) y el gran potencial que poseen ambos países podría ser explotado mutuamente.

Respecto del comercio de bienes, un aspecto sobre el cual se deberá trabajar es la evaluación de si existen productos que ya fueron negociados y que se encuentran en la canasta “B” (liberalización dentro de cinco años), cuya liberalización pueda ser adelantada en beneficio del comercio de ambos países. Asimismo, se deberá negociar sobre los productos que están pendientes y equivalen al 25% del universo arancelario, aproximadamente, para asignarlos en canastas de desgravación que van desde la “inmediata” hasta la de tratamientos especiales mayores a diez años para los productos muy sensibles. Vale la pena señalar que el Perú obtendría mayores beneficios, ya que mientras que el 17% de las exportaciones tailandesas están fuera del protocolo, en el caso del Perú este número asciende al 20%.

En este punto, cabe resaltar el beneficio que tendrían los productos peruanos de lograrse una mayor liberalización del comercio, ya que los aranceles que cobra Tailandia a los productos excluidos del acuerdo son mucho mayores a los peruanos. Así, mientras los aranceles peruanos oscilan entre el 0 y el 11%, los del país asiático lo hacen entre el 0% y el 200%. De este modo, productos no tradicionales como camisas para hombres y *t-shirt* pagan aranceles del 100%, filetes de pescado pagan el 60% y productos tradicionales como cobre y harina de pescado pagan el 6% y el 20%, respectivamente. Además, el 41% de los productos peruanos pagan entre un 21% y un 40% de arancel. Por el lado de las importaciones, el comercio entre Perú y Tailandia se caracteriza por ser de productos elaborados como maquinarias pesadas de alto valor agregado, por lo cual podemos mencionar que el comercio entre ambos países es complementario y no se pueden apreciar sectores tan sensibles, como sí llegó a suceder en el caso de China.

Tenemos entendido que entre los temas pendientes de mejora o inclusión en el acuerdo se encuentran los obstáculos técnicos al comercio, los procedimientos aduaneros y las medidas sanitarias y fitosanitarias. No obstante, se pondrá especial énfasis en reglas de origen (especialmente para evitar que entren productos de otro país por intermedio de este), acceso a mercados, servicios e inversiones. Para negociar estos temas se tiene previsto realizar tres rondas de negociación durante el año: la primera, del 26 al 28 de marzo; la segunda, del 6 al 8 de julio; y la tercera, del 6 al 10 de agosto. Confiamos en que los técnicos del MINCETUR conseguirán los mejores términos y condiciones para la consolidación de un TLC con Tailandia.



¿Buscas soluciones para crecer en tus negocios controlando riesgos?

Agregamos valor a la información desarrollando las mejores soluciones para acciones de marketing, adquisición de clientes, administración de cartera y gestión de cobranzas.

Infocorp, más que información soluciones

Teléfono: 415 0300  
info@infocorp.com.pe  
www.equifax.com.pe

EQUIFAX  
PERU

regresar  
página 1



## Cemento para seguir creciendo

El pasado 8 de febrero, la empresa Cementos Pacasmayo empezó a cotizar en la bolsa de valores de New York (NSYE, por sus siglas en inglés), convirtiéndose así en la primera empresa peruana de cementos en listar en dicho mercado de capitales. Esta grata noticia nos lleva a analizar cómo ha sido el desempeño de la industria cementera en los últimos años.

### CONTEXTO MUNDIAL

La crisis financiera desaceleró diversos sectores económicos; sin embargo, no se observó contracción en la producción mundial de cemento. Según cifras de The European Cement Association, en el 2009, la industria registró un incremento del 6.4% respecto al 2008. Pese a que la producción de países como EE.UU y Japón se redujo un 17% y un 13%, respectivamente, la producción mundial se mantuvo estable gracias a la demanda de China, que concentra el 56% de la producción global. Este dinamismo continuó en el 2010 (+9%), hasta llegar a 3,297 millones de toneladas métricas (TM) a nivel mundial. La tendencia continuó en el 2011, año en el que la producción fue de 3,560 millones de TM (+8%).

### CEMENTO EN EL PERÚ

Esta industria ha sido una de las más beneficiadas por el auge económico peruano, en particular por la expansión del sector construcción. De acuerdo con cifras del INEI, la producción en el 2010 fue de 8.4 millones de TM, un 16% más que en el 2009; asimismo, en el 2011, la producción de cemento ascendió a 8.6 millones de TM, un 2.4% superior a la producción del 2010. Diversos analistas sostienen que este menor crecimiento se debió a la contracción del gasto público del Gobierno saliente y la coyuntura electoral. Sin embargo, en el segundo trimestre del 2011, el promedio mensual de producción fue de 770,541 TM, superior en un 16% al promedio de producción mensual del primer semestre (663,110 TM). Esto demuestra que el sector posee una buena capacidad de recuperación.

Con respecto a la distribución de cuotas en el mercado, cabe destacar que Cementos Lima lidera la producción local, con un 38% de los despachos nacionales. Le siguen Cementos Pacasmayo, con una participación del 20.6%, Cemento Andino (17.5%) y Cemento Yura (15%). El resto de cementeras representa el 9% restante.

En cuanto al intercambio comercial con el mundo, resaltan dos productos claramente identificados: el cemento portland no blanco y el cemento sin pulverizar (clinker). La información relacionada se encuentra en la tabla.

El déficit de infraestructura se mantiene en niveles muy altos pese al desarrollo del sector construcción; un ejemplo de esto es el déficit habitacional que, según la Cámara Peruana de Construcción, bordea los 1.5 millones de viviendas, lo cual nos llevaría a pensar que la industria cementera se mantendría dinámica por los próximos años.

Para ello, el Estado debe enfocar sus esfuerzos en eliminar las trabas para los grandes proyectos de inversión que harán que estas brechas se cierren y que el dinamismo económico se mantenga.

### Principales productores mundiales de cemento (2010)

	Millones de toneladas	Part. %
China	1,868	56
India	210	6.3
Unión Europea	190.4	6
EE.UU.	65.5	2
Turquía	62.7	2
Brasil	59	1.8
Japón	51.7	1.6
Rusia	50.4	1.5

Fuente: The European Cement Association.  
Elaboración: COMEXPERU.

### Intercambio comercial con el mundo

	US\$ millones			Princ. destinos (%)	Princ. empresas
	2010	2011	Var. %		
<b>Exportaciones</b>					
Cemento portland no blanco	3.9	7.2	85%	Bolivia (70%), Colombia (22%)	Cementos Yura
Cemento sin pulverizar (clinker)	-	1.7	-	Ecuador (99.4%)	Cementos Lima
<b>Importaciones</b>					
Cemento portland no blanco	31.3	43	37%	China (50%), México (25%)	Cemex Perú
Cemento sin pulverizar (clinker)	42.9	29.8	-31%	China (42.8%), Corea del Sur (42.5%)	Cementos Yura, Cementos Andino

Fuente: SUNAT. Elaboración: COMEXPERU.



EN LA REALIZACIÓN DE EVENTOS...  
SIEMPRE, UNA EXPERIENCIA ÚNICA

SUMMIT

DELFINES  
\*\*\*\*\* HOTEL & CASINO

regresar  
página 1



## Importaciones en enero

De acuerdo con cifras de la SUNAT, nuestras importaciones alcanzaron los US\$ 3,384 millones en enero del presente año, lo que significó un crecimiento del 21% con respecto a enero del año 2011. Este resultado fue impulsado por la mayor importación de productos manufacturados, los cuales ascendieron a US\$ 2,730 millones, un 22.7% mayor respecto al año pasado, dentro de los cuales se destaca el sector metalmecánico con compras por US\$ 1,186 millones, lo que significó un crecimiento del 22.3%. Asimismo, como puede apreciarse en el gráfico, el valor importado en enero del 2012 supera en un 45.7% al de enero del 2008 (previo a la crisis internacional).

Entre los principales países de origen tenemos a EE.UU., con US\$ 680.7 millones (+35.7%); China, con US\$ 574.6 millones (+26%); Colombia, con US\$ 182 millones (+146.6%); Brasil, con US\$ 167.8 millones (+9.4%); Ecuador, con US\$ 156.2 millones (-16.2%), entre otros. Adicionalmente, cabe resaltar que las importaciones provenientes de Corea del Sur evidencia un crecimiento promedio anual del 20% desde el 2008. En enero del presente año, se importó por un valor de US\$ 128.8 millones.

### MÁS CELULARES Y LAPTOPS

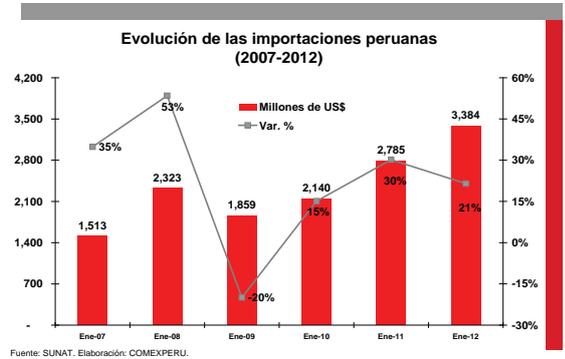
Los bienes de capital, que alcanzaron una participación del 31.4% del total importado, registraron un valor de US\$ 1,064 millones (+20%). Dicho resultado se debe, en parte, a las mayores compras de bienes de capital para la industria. Revisando al detalle, el dinamismo fue impulsado por los teléfonos móviles y otros de redes inalámbricas (US\$ 33 millones; +11%) y las máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos, portátiles (US\$ 24.2 millones; +2%). También destacaron, los equipos para transporte, donde destacan las mayores compras de volquetes automotores para fuera de la red de carreteras (US\$ 52.1 millones), provenientes principalmente de los EE.UU. (99.2% del total importado).

### COMBUSTIBLE PARA LA INDUSTRIA

Las importaciones de bienes intermedios representaron un 49.7% del total importado con US\$ 1,684 millones, lo cual refleja un crecimiento del 17%. Este resultado responde a las mayores compras de materia prima para la industria. Dentro de este último destacan los demás trigos, con US\$ 46.2 millones, seguido por maíz amarillo duro, con US\$ 34.7 millones. Por su parte, el resultado de las importaciones de combustibles (+20.2%) estuvo liderado por los aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso, con US\$ 382.8 millones (+1%), que tienen como principal origen Ecuador (35.5%) y Nigeria (31%), así como los aceites de petróleo o de mineral bituminoso, con US\$ 128.7 millones (+187.3%), proveniente en su totalidad de los EE.UU.

### CONSUMO EN EXPANSIÓN

Las importaciones de bienes de consumo representaron un 18.8% del total importado. En este rubro se destacaron los bienes de consumo no duraderos que registraron un incremento del 41% respecto al año anterior. Entre los principales productos importados figuran los demás medicamentos para uso humano con US\$ 20.8 millones (+64%), los demás azúcares de caña o remolacha refinados con US\$ 19.7 millones (+37.7%), y arroz semiblanqueado o blanqueado con US\$ 18 millones (+256.6%). De igual manera, los bienes de consumo duradero tuvieron un incremento del 33%, impulsado por las mayores compras de vehículos ensamblados con motor de émbolo de cilindrada superior a los 1,500 cm<sup>3</sup> (US\$ 63 millones) y vehículos ensamblados con motor de émbolo de cilindrada menor a 1,500 cm<sup>3</sup> (US\$ 34.6 millones). Los principales orígenes de estos vehículos fueron Japón (36.3%) y Corea del Sur (48%), respectivamente.



	Importaciones según uso o destino económico (en millones de US\$)		
	Ene 2011	Ene 2012	Var. %
<b>Bienes de capital</b>			
Equipos de transporte	202.7	289.7	43%
Materiales de construcción	106	136	28%
Materiales para la agricultura	10.4	13.2	27%
Materiales para la industria	566.6	624.7	10.2%
<b>Bienes intermedios</b>			
Combustibles	510.6	613.5	20.2%
Materias primas para la agricultura	82.6	121.7	47.3%
Materias primas para la industria	840	948	13%
<b>Bienes de consumo</b>			
Bienes de consumo duradero	222.4	296	33%
Bienes de consumo no duradero	241.3	340	41%

Fuente: SUNAT. Elaboración: COMEXPERU.



### ¿Buscas una computadora?

\*computadoras \*notebooks \*servidores \*pdas \*partes \*software \*servicio técnico

Av. Tomás Marsano 2801 Higuera Central: 271-8630 Fax: 271-8631  
info@pcperformance.com.pe www.pcperformance.com.pe